



ПРАВИТЕЛЬСТВО
МОСКОВСКОЙ
ОБЛАСТИ

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСПАР
РОСЭКСИБАНК

Меры поддержки экспорта для предпринимателей Московской области



Кто может получить поддержку?

Экспортно ориентированные Предприниматели, зарегистрированные в Московской области

Какие критерии существуют для компаний?

- в уставном капитале доля оффшора не более 49%;
- отсутствие задолженности перед бюджетом;
- не в стадии реорганизации, банкротства, ликвидации;
- и другое (см. положения о предоставлении мер поддержки)

Какие условия предоставления поддержки?

- Для субъектов МСП бесплатно или на софинансировании ЦПЭ до 80% затрат;
- Для представителей крупного бизнеса бесплатно или на софинансировании ЦПЭ до 50% затрат (в рамках лимита)

Основные барьеры для экспорта



Недостаток компетенций для экспорта



Недостаток информации о зарубежных рынках



Политические препятствия для международной торговли



Сложность сертификации и лицензирования



Трудности поиска иностранного покупателя



Высокая конкуренция на целевом рынке



Недостаток финансирования экспорта



Сложность таможенных процедур в России и за рубежом



Сложности транспортировки грузов



Трудности при возмещении НДС после экспорта

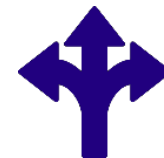
Этапы вывода товара на новые рынки



Меры поддержки экспортеров в Московской области

Этап 1 – Выбор рынка

- Определение кода ТН ВЭД продукции
- Оценка зарубежных рынков, маркетинговые и патентные исследования
Софинансирование 80% затрат, но не более 400 000 руб
- Консультирование по барьерам и требованиям иностранных рынков
- Проведение учебных мероприятий по экспорту: семинары, вебинары, круглые столы
- Комплексная учебная программа «Экспортный акселератор»
Софинансирование 80% затрат, но не более 1 500 000 руб
- Комплексное сопровождение экспортера «Экспортный инкубатор»
Организация экспортной деятельности на аутсорсинге закрепленными сотрудниками Фонда по всем этапам экспорта (от выбора целевого рынка сбыта до получения возмещения НДС и субсидий) с обучением сотрудников экспортера



Меры поддержки экспортера товаров в Московской области

Этап 2 – Подготовка к требованиям рынка

- Создание и модернизация сайта под требования иностранных рынков
Софинансирование 80% затрат, но не более 150 000 руб
- Разработка и адаптация коммерческого предложения, презентаций и прочих рекламных материалов и упаковки под требования рынка (перевод материалов)
- Консультирование по вопросам оценки соответствия продукции на внешних рынках
- Содействие в приведении экспортной продукции в соответствие с требованиями иностранных рынков: стандартизация, сертификация, разрешения
Софинансирование 80% затрат, но не более 1 000 000 руб
- Консультирование о мерах патентно-правовой защиты
- Содействие в регистрации и правовой охране объектов патентных прав и товарных знаков за рубежом
Софинансирование 70% затрат, но не более 1 000 000 руб



Меры поддержки экспортера товаров в Московской области

Этап 3 – Поиск покупателя

- Поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей
- Участие в выставках в России на коллективном либо индивидуальном стенде
- Участие в выставках за рубежом на коллективном либо индивидуальном стенде
- Участие в специализированных бизнес-миссиях, переговорах и B2B встречах с иностранными партнерами за рубежом
- Участие в реверсных бизнес-миссиях иностранных закупщиков в Московскую область
- Размещение и продвижение экспортной продукции на международных торговых интернет-площадках



Этап 4 – Переговоры и заключение контракта

- Консультирование по правовым аспектам экспорта
- Подготовка и экспертиза экспортного контракта

Меры поддержки экспортера товаров в Московской области

Этап 5 – Финансы и расчеты

- Консультирование по привлечению заемного финансирования для реализации экспортного контракта. Сопровождение в рамках программы «Инвестиционный лифт»
- Консультирование по вопросам страхования рисков при реализации экспортного контракта



Этап 6 – Доставка и таможенная очистка


- Консультирование по выбору оптимальной схемы доставки товара, расчет стоимости перевозки
- Консультирование по таможенному оформлению

Этап 7 – Возврат НДС и получение субсидий

- Консультирование по вопросам возмещения НДС при экспорте
- Консультирование по получению субсидии в АО «РЭЦ»



Как получить поддержку?

- 1 Сообщить в Фонд о желании экспортировать по телефону, через [сайт](#), электронную почту
- 2 Принять звонок специалиста Фонда и договориться о встрече
- 3 Сообщить на встрече специалисту Фонда подробности о продукте, компании и планах
- 4 Подготовить со специалистом Фонда подробный план совместных действий
- 5 Следовать разработанному плану развития экспорта
-  Вывод продукта на экспорт в целевую страну

Федеральные меры поддержки экспорта



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Российский экспортный центр

www.exportcenter.ru

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

- Консультирование и обучение экспортеров
- Компенсация части затрат на транспортировку
- Авансирование части затрат на конгрессно-выставочные мероприятия
- Финансирование размещения продукции компании в дегустационно-демонстрационном павильоне
- Финансирование участия в мероприятиях, направленных на продвижение продукции агропромышленного комплекса на внешние рынки
- Поиск потенциальных иностранных покупателей, включая предварительный контакт и проверку интереса

Федеральные меры поддержки экспорта

АО «Эксар»

www.exiar.ru



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР

РОСЭКСИМБАНК

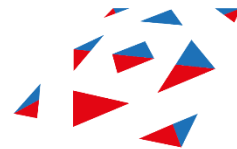
Комплексное страхование экспортных кредитов

- Страхование инвестиций
- Страхование подтвержденного аккредитива, страхование гарантий
- Страхование экспортного факторинга и страхование кредита на пополнение оборотных средств

Федеральные меры поддержки экспорта

АО «Росэксимбанк»

www.eximbank.ru



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР

РОСЭКСИМБАНК

Предэкспортное финансирование

- Расходов по экспортному контракту
- Текущих расходов по экспортным поставкам

Постэкспортное финансирование

- Коммерческого кредита экспортера
- Торгового оборота с иностранными покупателями

Экспортное финансирование

- Прямой кредит иностранному покупателю
- Через подтвержденный аккредитив
- Кредит банку иностранного покупателя

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ



Ждем ваших заявок!

info@exportmo.ru

+7 (495) 150-39-41

www.exportmo.ru